

Garmin Iberia, S.A.U.

Oficinas:
Edificio Cristal, 7ª planta, Bloque B
Ctra. N-150 Km. 6,7 (Sector Baricentro)
08210 Barberà del Vallès - Barcelona - España

Centro Logístico:
C/ Serra de la Salut 11
Naves 10 y 12 (P.I. Santiga)
08210 Barberà del Vallès - Barcelona - España

Job Description: Business Development Manager

Multinacional del mercado de la electrónica de consumo busca Director de Desarrollo de Negocio para dirigir, supervisar la evolución y el crecimiento de nuevos negocios rentables y mantener relaciones eficaces. Sera responsable de todos los aspectos de gestión y motivación para el crecimiento del negocio.

Responsable: Director comercial/marketing

Relaciones externas: Quien requiere el mercado (es decir, cámara de acción, los dispositivos de Golf, Wellness, control de flotas, dispositivos para perros)

Relaciones internas: Ventas, Marketing y Administración

Responsabilidades

- Desarrollar, revisar e informar sobre las estrategias de desarrollo de negocio, garantizando los objetivos estratégicos y dar seguimiento de ejecución
- Contribuir al desarrollo y perfeccionamiento de la visión y estrategia de empresa
- Apoyar el proceso general de gestión y toma de decisiones corporativas para asegurar la rentabilidad de la organización a corto, mediano y largo plazo
- Hacer de enlace con otros jefes ejecutivos sobre la aplicación de los planes estratégicos y operativos de la compañía

Función general de desarrollo de negocios incluye:

- Impacto de la rentabilidad de la empresa a través de nuevas estrategias y tácticas para los nuevos negocios
- Análisis del mercado y de la competencia
- Desarrollar y liderar la estrategia de negocio implementando nuevas oportunidades
- Garantizar la ejecución eficiente y eficaz del nuevo negocio
- Mantener y desarrollar la cultura, los valores y el buen nombre de la empresa en sus mercados, con el personal, clientes, proveedores y organismos oficiales

Áreas Básicas de Conocimientos y Habilidades:

- Habilidades de gestión de proyectos y gestión del tiempo
- Ser autodidáctico y proactivo
- Conocimiento de los principios de negocio y de gestión
- Altas habilidades analíticas
- Capacidad de organización
- Habilidades de liderazgo
- Capacidad para trabajar en equipo
- Ingles fluido hablado y escrito